

Zeugnis Text Sonja Sonnenschein

Frau Sonja Sonnenschein, geboren am 18. Mai 1965 in Sonnenstadt, war seit dem 01.01.2019 als Sales Director DACH und West Europa in unserem Unternehmen tätig. Am 01.06.2019 bekam sie Prokura und wurde folgend in die erweiterte Geschäftsleitung aufgenommen.

Die Bratwurst GmbH & Co Handels KG entwickelt und vertreibt Artikel im Bereich Grillgeräte & -zubehör Außengastronomie, Schaustellgastronomie und Catering.

An unserem Hauptsitz in Düsseldorf sind derzeit 50 Mitarbeiter beschäftigt.

Frau Sonnenschein verantwortete unsere gesamten Vertriebsaktivitäten und war somit zuständig für die profitable Weiterentwicklung und Wachstum des Geschäfts, in den ihr anvertrauten Regionen.

Frau Sonnenschein war Leiterin, sowie disziplinarische und fachliche Führungskraft, des Vertriebes - bestehend aus fünf Key Account Managern, zehn Mitarbeitern im Innendienst und zwei regionalen Verkaufsleitern im Außendienst. In ihrer Funktion führt sie ferner fachlich unser externes Außendienstnetz mit circa 65 Mitarbeitern.

Der Verantwortungsbereich von Frau Sonnenschein umfasste im Wesentlichen:

- Fachliche und disziplinarische Vorgesetzte des gesamten Vertriebes im Verantwortungsgebiet (disziplinarisch 17 Mitarbeiter / fachlich 65 Mitarbeiter)
- Zusätzliche Führung von Agenturen und Betreuung von Distributoren in den angehörigen Ländern (Italien, Spanien, Portugal, Österreich, Schweiz sowie den Benelux Ländern)
- Mitglied des interdisziplinären Managementteam zur Beratung des Boards und Entwicklung und Begleitung von diversen neuen Projekten (Markenstrategie, POS Kampagnen, Unternehmenskooperationen, Einführung neues ERP System, etc.)
- Leitung und Ausbau des Außendienstnetzes für den LEH und DIY Bereich
- Eigenverantwortliche Betreuung des Discountbereiches sowie Teilnahme an Jahresgesprächen und strategischen Kundengesprächen auf Top Level
- Betreuung internationaler Handelszentralen (Leroy Merlin etc.)
- Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Erstellung daraus abzuleitender Maßnahmen und Ziele für den Vertrieb
- Konzeption und Koordination aller Verkaufsaktivitäten und -strategien sowie Überwachung der Zielerreichung
- Implementierung einer neuen Vertriebsphilosophie, neuer Vertriebsprozesse sowie von revisionssicheren KPIs und Motivationssystemen
- Budget und Ertragsverantwortung im zweistelligen Millionenbereich
- Strategische Sortiments-sowie Aktionsentwicklung
- Optimierung und Harmonisierung und des Multi Channel Sales Ansatzes
- Organisation und Leitung nationaler sowie internationaler Meetings und Messeteilnahmen
- Coaching und Weiterentwicklung seiner Mitarbeiter
- Repräsentantin des Unternehmens und der Marke

Frau Sonnenschein verfügt über ein äußerst umfassendes und hervorragendes Fachwissen, das sie zur Bewältigung ihrer Aufgaben stets sehr sicher und erfolgreich einsetzte. Sie führte alle strategischen und operativen Aufgaben stets selbständig, äußerst sorgfältig und planvoll durchdacht aus. Frau Sonnenschein bewies jederzeit ausgezeichnete Kenntnisse der aktuellen und relevanten Marktparameter. Sie agierte in bester Weise als Unternehmerin im Unternehmen und dynamische Impulsgeberin. Frau Sonnenscheins ebenso verhandlungs- und durchsetzungsstarkes wie auch höfliches und verbindliches Auftreten trug mit sehr großem Nutzen zur Erschließung neuer und Entwicklung bestehender Geschäftsbeziehungen bei.

Frau Sonnenschein hat sich innerhalb kürzester Zeit in den ihr gestellten Aufgabenbereich eingearbeitet. Sie verfolgte die vereinbarten und selbst gesetzten Ziele nachhaltig und mit höchstem Erfolg und war somit eine wichtige Treiberin für unser positives Wachstum. Sie hat unsere Umsätze im Marken- sowie Eigenmarkengeschäft im zweistelligen Bereich gesteigert. Zuletzt verantwortete sie ein Umsatzvolumen von circa 28 Millionen Euro.

Ihre Arbeitsergebnisse waren, auch bei wechselnden Anforderungen und unter sehr schwierigen Bedingungen, stets von sehr guter Qualität. Auch unter höchstem Zeitdruck und Arbeitsaufwand war sie den aktuellen Herausforderungen immer gewachsen.

Frau Sonnenschein war eine hervorragende, durch beispielgebendes Verhalten motivierende Führungskraft. Sie förderte aktiv die Zusammenarbeit, informierte ihre Mitarbeiter jederzeit umfassend und delegierte Aufgaben und Verantwortungen stets in angemessenem Umfang. So erreichten ihr Team und sie stets hervorragende Arbeitsergebnisse. Für ihren enormen persönlichen Einsatz und ihr kollegiales Auftreten war sie bei ihren Mitarbeitern und Kollegen sehr geschätzt.

Frau Sonnenschein erledigte sämtliche Tätigkeiten jederzeit zu unserer außerordentlichen Zufriedenheit. Sie war uns eine überaus wertvolle Partnerin und genoss allseits fachliche Anerkennung wie auch persönliche Wertschätzung.

Frau Sonnenschein verhielt sich jederzeit loyal gegenüber dem Unternehmen und überzeugte durch ihre persönliche Integrität. Ihr Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Kollegen, Mitarbeitern und Kunden war immer vorbildlich. Unser Haus wurde durch sie sehr gut repräsentiert.

Mit dem heutigen Tag scheidet Frau Sonnenschein auf eigenen Wunsch aus unserem Unternehmen aus. Wir bedauern dies sehr und danken ihr für die überaus wertvolle Mitarbeit. Für ihren Berufs- und Lebensweg wünschen wir Frau Sonnenschein alles Gute sowie weiterhin viel Erfolg.